

Βρες τη θέση σου  
στον κόσμο  
της ενέργειας

Apply now!



## Senior Channel Strategy Manager (Αττική)

Ο κόσμος της ενέργειας μεγαλώνει και εξελίσσεται συνεχώς! Στη ΔΕΗ, αναζητάμε ανθρώπους με όρεξη, γνώσεις και θετική ενέργεια, που επιθυμούν να οδηγήσουν την καριέρα τους ένα βήμα παραπέρα. Με ομαδικό πνεύμα, εμπιστοσύνη και ενσυναίσθηση, φροντίζουμε για τη διαμόρφωση ενός εργασιακού χώρου με ίσες ευκαιρίες και σεβασμό προς όλους, χωρίς διακρίσεις.

Αν και εσένα σε ενδιαφέρει η προσωπική και επαγγελματική σου εξέλιξη σε ένα περιβάλλον με ευχάριστο κλίμα και ευνοϊκές παροχές, σε καλούμε να πραγματοποιήσεις την αίτησή σου σήμερα κιόλας. **Το μέλλον σου είναι εδώ!**

Βρες τη θέση σου στον κόσμο της ενέργειας. [Apply now!](#)

### Αρμοδιότητες:

- ✓ Σχεδιασμός και υλοποίηση της πωλησιακής στρατηγικής
- ✓ Καθορισμός και παρακολούθηση στόχων (KPIs)
- ✓ Εκπαίδευση και συνεργασία με τα κανάλια πωλήσεων για την επίτευξη των στόχων
- ✓ Δημιουργία εκπαιδευτικού υλικού και business/sales reports
- ✓ Συντονισμός της Διεύθυνσης marketing και δικτύου πωλήσεων

### Προϋποθέσεις:

- ✓ Πτυχίο ή δίπλωμα ΤΕΙ ή ΑΕΙ στα επιστημονικά πεδία της Διοίκησης, Λογιστικής και Οικονομίας
- ✓ Μεταπτυχιακός τίτλος (Master of Science) στο Marketing & Communication θα εκτιμηθεί ως επιπλέον προσόν
- ✓ Πέντε (5) έως οκτώ (8) έτη συναφούς εμπειρίας στο σχεδιασμό πωλησιακής στρατηγικής και καθορισμό στόχων (budget)
- ✓ Τουλάχιστον δύο (2) έτη εμπειρίας στον κλάδο της Ενέργειας θα εκτιμηθεί ως επιπλέον προσόν
- ✓ Πιστοποίηση ECDL
- ✓ Γνώση προγράμματος SAP θα εκτιμηθεί ως επιπλέον προσόν
- ✓ Άριστη γνώση της Αγγλικής γλώσσας
- ✓ Διαθεσιμότητα σε έκτακτες ειδικές περιστάσεις

### Δεξιότητες:

- ✓ Υπευθυνότητα και προσανατολισμός στο αποτέλεσμα
- ✓ Ομαδικότητα και διατηματική συνεργασία
- ✓ Επίλυση προβλημάτων και λήψη αποφάσεων
- ✓ Αποτελεσματική επικοινωνία
- ✓ Διαπραγμάτευση και επιρροή
- ✓ Προσανατολισμός στον πελάτη
- ✓ Ανάπτυξη Οργανισμού
- ✓ Κατανόηση επιχειρηματικού περιβάλλοντος
- ✓ Ενίσχυση αλλαγής και καινοτομία
- ✓ Επιχειρηματική αντίληψη
- ✓ Γνώση τεχνικών πωλήσεων

**Οφέλη:**

- ✓ Συμπεριληπτικό περιβάλλον εργασίας
- ✓ Συνεχής εκπαίδευση και συμμετοχή σε αναπτυξιακές δράσεις
- ✓ Πρόγραμμα ομαδικής ασφάλισης υγείας και ζωής
- ✓ Μειωμένο τιμολόγιο κατανάλωσης ρεύματος
- ✓ Δυνατότητα ευέλικτων μορφών εργασίας